

# Upravljanje neperformantnim kreditima (NPL) za maloprodajnu kompaniju "RetailPlus"

Klijent:

**Maloprodajna kompanija "RetailPlus"**

Područje stručnosti:

**Upravljanje neperformantnim kreditima (NPL)**

**Financijski stručnjaci u EROP Advisoryu su kao vodeći savjetnici sudjelovali u nekoliko stotina projekata, te kako bi vas bolje uputili kroz niz industrija, predstavljamo vam projektne studije koje smo proveli i uspješno završili.**

Zbog GDPR-a i zaštite privatnosti i podataka naših klijenata, nazivi klijenata i njihovih tvrtki su promijenjeni, dok su opseg posla i fokus industrije ostali nepromijenjeni.

## Pregled:

Informacije u ovoj studiji slučaja odražavaju stvarne scenarije, ali su imena izmijenjena radi zaštite podataka. RetailPlus, vodeća maloprodajna kompanija, suočila se s velikim izloženostima u obliku neperformantnih kredita (NPL) koji su bili osigurani različitim kolateralima. Kako bi se nosili s ovom kompleksnom situacijom, RetailPlus je angažirao EROP Advisory, stručnjake za upravljanje NPL-ovima.

## Pozadina:

Kada je RetailPlus suočen s kompleksnim izloženostima u obliku neperformantnih kredita, obratili su se EROP Advisory, konzultantskoj grupaciji sa sjedištem u Austriji, koja je specijalizirana za poslovanje u jugoistočnoj Europi. EROP je poznat po pružanju operativnih, strateških i savjetodavnih usluga privatnim tvrtkama, investitorima, javnim kompanijama i obiteljskim uredima, pružajući jedinstvena i prilagođena rješenja.

## Problem i zadatak::

- **Izazov:** RetailPlus je imao veliku izloženost u obliku NPL-ova koji su bili osigurani različitim kolateralima, što je zahtijevalo kompleksno upravljanje.
- **Zadatak:** EROP Advisory je bio angažiran kako bi pomogao RetailPlus-u u upravljanju ovom kompleksnom situacijom, uključujući bankrotni postupak, pravne i izvršne postupke.

## Početna procjena:

EROP-ovi stručnjaci proveli su detaljnu analizu portfelja NPL-ova RetailPlus, identificirajući različite kredite i kolaterale.

## Primijenjeni koraci:

1. **Pregled portfelja:** Analiza svakog pojedinačnog NPL-a i povezanih kolaterala kako bi se razumjeli rizici i mogućnosti.
2. **Upravljanje bankrotom i izvršenje:** Upravljanje bankrotnim postupkom i izvršenjem prava na kolateralima.
3. **Pregovori s vjerovnicima:** Pregovori s bankama i drugim vjerovnicima kako bi se postigla najpovoljnija rješenja za RetailPlus.

## Rezultati:

- **Ujedinjenje NPL-ova:** EROP je uspješno ujedinio različite NPL-ove RetailPlus-a u jednu strukturu, smanjujući kompleksnost i poboljšavajući upravljanje.
- **Rekonstrukcija tvrtke:** Bankrotne postupci, pravni i izvršni postupci su uspješno vođeni, što je rezultiralo rekonstrukcijom RetailPlus-a.
- **Postignuti dogovori s vjerovnicima:** Uspješni pregovori s bankama i vjerovnicima omogućili su RetailPlus-u stabilizaciju financijske situacije.

## Izjava korisnika:

*“EROP Advisory je bio ključan u našem procesu upravljanja NPL-ovima. Njihova stručnost i angažman omogućili su nam da prebrodimo ovu kompleksnu situaciju i ostvarimo stabilnost.”*

Predsjednik Uprave, RetailPlus

## Zaključak:

Angažman EROP Advisory-a za upravljanje neperformantnim kreditima (NPL) bio je ključan za RetailPlus u suočavanju s kompleksnim izazovima. Njihova stručnost u upravljanju bankrotnim postupcima, pravnim i izvršnim postupcima rezultirala je uspješnom rekonstrukcijom i stabilizacijom tvrtke. Unatoč financijskim troškovima angažmana EROP-a, postignuti dogovori s vjerovnicima i rekonstrukcija tvrtke opravdavaju vrijednost strateške konzultacije.