

EROP GROUP®

Unternehmensfinanzierungsvermittlung für Wachstum

Kunde:

Technologie-Startup "TechInnovate GmbH"

Expertisebereich:

Unternehmensfinanzierungsvermittlung

Die Finanzexperten von EROP Advisory waren als leitende Berater an mehreren hundert Mandaten beteiligt. Um einen Überblick über die Branchen zu geben, geben wir im Folgenden Einblicke und präsentieren eine Fallstudie.

Aus GDPR und Datenschutzgründen unserer Mandanten wurden die Namen unserer Mandanten und deren Unternehmen geändert, der Tätigkeitsumfang und der Branchenfokus blieben jedoch unverändert.

Übersicht:

Die Informationen in dieser Fallstudie spiegeln reale Szenarien wider, aber aus Datenschutzgründen wurden die Namen geändert. TechInnovate GmbH, ein vielversprechendes Technologie-Startup, suchte nach Expansionskapital, um ihre Wachstumspläne zu unterstützen. Sie beauftragten die EROP Advisory mit Unternehmensfinanzierungsvermittlungsdiensten, um die richtige Finanzierung zu sichern.

Hintergrund:

Als TechInnovate GmbH Expansionskapital zur Unterstützung ihrer Wachstumsambitionen benötigte, wandten sie sich an die EROP Advisory, eine Beratungsgruppe mit Sitz in Österreich und Fokus auf Unternehmen in Südosteuropa. Mit einer Spezialisierung auf operative, strategische und beratende Dienstleistungen, die auf private Unternehmen, Investoren, öffentliche Unternehmen und Family Offices zugeschnitten sind, war EROP gut gerüstet, um TechInnovate mit den richtigen Finanzierungsoptionen zu verbinden.

Problem & Aufgabe:

- **Herausforderung:** Begrenzter Zugang zu Kapital, der die Expansionspläne von TechInnovate behindert.
- **Aufgabe:** EROP Advisory wurde beauftragt, als Vermittler zu fungieren und TechInnovate mit geeigneten Finanzierungsoptionen für die Expansion zu verbinden.

Erste Bewertung:

EROPs Spezialisten führten eine detaillierte Bewertung der Finanzen von TechInnovate, Wachstumsprognosen und Finanzierungsanforderungen durch. Sie identifizierten den Bedarf an strategischer Finanzierung, um die Expansion von TechInnovate in neue Märkte zu unterstützen.

Angewandte Schritte:

- 1. Finanzanalyse und Vorbereitung:** EROP analysierte die finanziellen Daten von TechInnovate und erstellte einen umfassenden Finanzierungsvorschlag.
- 2. Investorenanpassung:** EROP nutzte sein Netzwerk und seine Beziehungen zu Investoren, um TechInnovate mit geeigneten Finanzierungspartnern zu verbinden.
- 3. Verhandlung und Vertragsstrukturierung:** EROP erleichterte Verhandlungen und strukturierte Finanzierungsdeals, die mit den Wachstumsplänen von TechInnovate im Einklang standen.

Ergebnisse:

- **Gesichertes Wachstumskapital:** TechInnovate sicherte erfolgreich eine Investition in Höhe von 5 Millionen Euro für Expansionsinitiativen.
- **Marktexpansion:** Die Kapitalinjektion ermöglichte es TechInnovate, neue Märkte zu erschließen und innovative Produkte zu launchen.
- **Strategische Partnerschaften:** Die Vermittlung von EROP führte zur Bildung strategischer Partnerschaften mit Investoren, die nicht nur Kapital, sondern auch Expertise und Branchenverbindungen einbrachten.

Testimonial::

“Die Unternehmensfinanzierungsvermittlung von EROP Advisory war entscheidend für die Sicherung des Wachstumskapitals, das wir benötigten. Ihre Expertise und ihr Netzwerk von Investoren haben uns geholfen, die richtigen Partner zu finden, um unsere Expansion voranzutreiben und aufregende neue Marktchancen zu nutzen.”

CEO, TechInnovate GmbH

Fazit:

Das Engagement der EROP Advisory für die Unternehmensfinanzierungsvermittlung war entscheidend für die Wachstumstrajektorie von TechInnovate. Indem sie TechInnovate mit strategischen Investoren verbunden und Wachstumskapital gesichert haben, ermöglichte EROP dem Unternehmen, in neue Märkte einzutreten, innovative Produkte zu launchen und wertvolle Partnerschaften zu schmieden. Trotz der finanziellen Kosten für die Beauftragung von EROP unterstreichen die erheblichen finanziellen Vorteile, die TechInnovate erzielt hat, den Wert der strategischen Beratung.