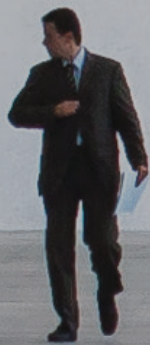


# Upravljanje neperformantnim kreditima (NPL) za banku "EuroBank"



Klijent:

**EuroBank, vodeća banka u regiji**

Područje stručnosti:

**Upravljanje neperformantnim kreditima (NPL)**

**Financijski stručnjaci u EROP Advisory-u su kao vodeći savjetnici sudjelovali u nekoliko stotina projekata, te kako bi vas bolje uputili kroz niz industrija, predstavljamo vam projektne studije koje smo proveli i uspješno završili.**

Zbog GDPR-a i zaštite privatnosti i podataka naših klijenata, nazivi klijenata i njihovih tvrtki su promijenjeni, dok su opseg posla i fokus industrije ostali nepromijenjeni.

## Pregled:

Informacije u ovoj studiji slučaja odražavaju stvarne scenarije, ali su imena izmijenjena radi zaštite podataka. EuroBank, vodeća banka u regiji, suočila se s izazovima u upravljanju svojim neperformantnim kreditima (NPL). Kako bi optimizirali svoje portfelje NPL-ova i povećali stope povrata, EuroBank je angažirao EROP Advisory, stručnjake za upravljanje NPL-ovima.

## Pozadina:

Kada je EuroBank želio optimizirati svoj portfelj neperformantnih kredita i povećati povrate, obratili su se EROP Advisory, konzultantskoj grupaciji sa sjedištem u Austriji, koja je specijalizirana za poslovanje u jugoistočnoj Europi. EROP je poznat po pružanju operativnih, strateških i savjetodavnih usluga privatnim tvrtkama, investitorima, javnim kompanijama i obiteljskim uredima, pružajući jedinstvena i prilagođena rješenja.

## Problem i zadatak::

- **Izazov:** EuroBank se suočila s visokim portfeljem neperformantnih kredita, što je negativno utjecalo na njihovu profitabilnost i kapitalne rezerve.
- **Zadatak:** EROP Advisory je bio angažiran kako bi pomogao EuroBank u optimizaciji portfelja NPL-ova, identificirajući strategije za povećanje povrata i smanjenje rizika.

## Početna procjena:

EROP-ovi stručnjaci proveli su dubinsku analizu portfelja NPL-ova EuroBank, identificirajući ključne čimbenike koji su utjecali na performanse i povrate. Analizirali su pojedinačne NPL-ove, njihove karakteristike i moguće strategije za optimizaciju.

## Primijenjeni koraci:

1. **Analiza portfelja NPL-ova:** EROP je detaljno analizirao portfelj NPL-ova EuroBank, identificirajući ključne uzroke i rizike.
2. **Strategije za povećanje povrata:** Razvijanje individualnih strategija za svaki NPL kako bi se povećali povrati.
3. **Optimizacija operativnih procesa:** Preporuke za optimizaciju operativnih procesa u obradi NPL-ova kako bi se povećala efikasnost i smanjili troškovi.

## Rezultati:

- **Povećani povrati:** Primijenjene strategije rezultirale su značajnim povećanjem povrata iz portfelja NPL-ova EuroBank.
- **Smanjenje rizika:** Identificirani rizici su minimizirani kroz precizne analize i optimizaciju portfelja.
- **Efikasnost operacija:** Optimizacija operativnih procesa dovela je do smanjenja troškova i veće efikasnosti u upravljanju NPL-ovima.

## Izjava korisnika:

*“EROP Advisory je bio ključan partner u našem procesu optimizacije portfelja NPL-ova. Njihove strategije i preporuke rezultirale su značajnim poboljšanjima u povratima i efikasnosti našeg poslovanja.”*

Upravitelj rizika, EuroBank

## Zaključak:

Angažman EROP Advisory-a za upravljanje neperformantnim kreditima (NPL) bio je presudan za EuroBank u optimizaciji portfelja NPL-ova. Njihove strategije za povećanje povrata i smanjenje rizika rezultirale su značajnim poboljšanjima u financijskoj stabilnosti i efikasnosti EuroBank-a. Unatoč troškovima angažmana EROP-a, ostvareni povećani povrati i smanjenje rizika opravdavaju vrijednost stručne konzultacije.